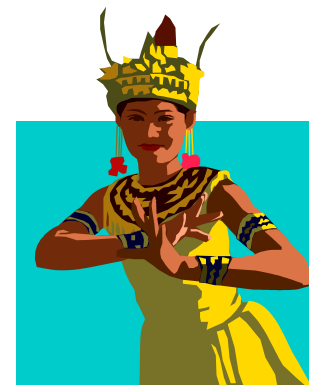
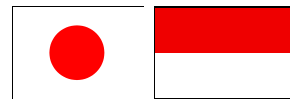


# ビジネスマッチングで 成果を出す秘訣





# 自己紹介

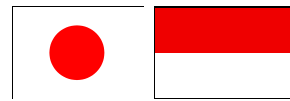


- 1975/4～1998/6 ヤマハ(株)入社 インドネシア工場立上支援部門配属
- 1998/6～1987/3 インドネシア工場生産課長 電子鍵盤楽器の組立生産
- 1987/3～1995/7 インドネシア工場長 電子楽器、ピアノ、ギターの輸出拠点化
- 1995/8～2005/3 帰国、インドネシアを普及品の生産拠点化するプロジェクト
- 2005/3～現在 ヤマハ退職、インドネシア進出サポートコンサルタントとして独立  
インドネシア語翻訳・通訳  
静岡大学客員教授、専修大学客員講師  
独立行政法人日本貿易振興機構(JETRO)専門家  
独立行政法人 中小企業基盤整備機構アドバイザー  
一般社団法人海外事業支援センター(OBAC)アドバイザー  
一般財団法人海外産業人材育成協会(AOTS)講師  
一般社団法人日本インドネシアビジネス協会(ABJI)理事  
などを経歴し、これまでのインドネシア進出支援企業数は約100社

インドネシアとの関わりも48年になりました



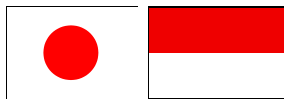
# セミナー要旨



- インドネシアでのビジネスパートナーを発掘する方法はいくつかありますが、ビジネスマッチングは比較的成功率の高い方法です。
- このセミナーでは、これまでに行った多くのビジネスマッチングの実例を基に、最も確率の高い個別ビジネスマッチングで成果を出すための秘訣を解説します。



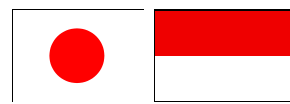
# 目次



1. ビジネスパートナー発掘方法
2. ビジネスマッチングの形態
3. 個別ビジネスマッチングの進め方
  - ① アレンジ機関との契約
  - ② 候補企業のリストアップ
  - ③ 面談企業の選別
  - ④ 面談資料準備
  - ⑤ 面談
4. 面談企業に対するフォローアップ



# 1. ビジネスパートナー発掘方法



ビジネスパートナーとは：      ビジネスパートナー発掘方法：

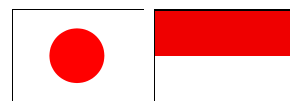
1. 合併企業共同出資者
2. ライセンス生産受託者
3. 外注加工受託者
4. 輸入卸代理店
5. 卸代理店
6. 小売販売代理店
7. 物流代行業者

1. 既存の取引業者からの紹介
2. 個別ビジネスマッチングでの出会い
3. 集団ビジネスマッチングでの出会い
4. 現地産業展示会視察での出会い
5. 現地産業展示会出展での出会い
6. 在日インドネシア大使館からの紹介
7. 投資調整省BKPM日本事務所からの紹介
8. インドネシア商工会議所傘下同業者組合からの紹介
9. インドネシア中央統計庁発行の業者ディレクトリーから検索
10. インターネット上での検索
11. 日本の中小機構が運営するマッチングサイトJ-GoodTechに登録

<https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/>



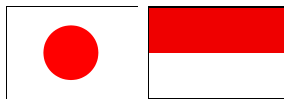
## 2. ビジネスマッチングの形態



	個別ビジネスマッチング		集団ビジネスマッチング
日本側企業	1社のみ		複数社
現地側企業	複数社		複数社
対象商品	日本側の希望する商品/事業		双方に共通な分野の商品/事業
費用負担	日本側企業		全参加企業
面談時間	1時間/社		30分以下/社
開催日	1日～3日		1日～3日
主催	政府機関		政府機関
会場	主催者会議室等		ホテル内ボールルーム等
場所	インドネシア		インドネシア/日本
形式	F2F	オンライン	F2F
成約率(目安)	0～20%	0～5%	0～10%



### 3. 個別ビジネスマッチングの進め方

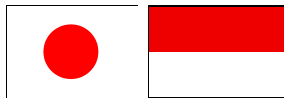


#### ① アレンジ機関との契約

略称	KADIN-BSD	APINDO-ISPC
正式名称	Kamar Dagang dan Industri Indonesia Business Support Desk	Asosiasi Pengusaha Indonesia The International Strategic Partnership Centre (ISPC Indonesia)
日本語名称	インドネシア商工会議所 ビジネス支援デスク	インドネシア事業者協会 国際戦略パートナーシップセンター
住所	Menara KADIN Indonesia, 24th Floor Jl. H. R. Rasuna Said X-5 Kav. 2-3, RT.1/RW.2, Kuningan, Kuningan Tim., Kecamatan Setiabudi, Jakarta Selatan	Permata Kuningan Building 10th Floor Jl.Kuningan Mulia Kav. 9C, Guntur - Setiabudi, Jakarta Selatan
公式サイト	<a href="https://bsd-kadin.id/about-bsd/">https://bsd-kadin.id/about-bsd/</a>	<a href="https://apindo.or.id/apindo/business-unit">https://apindo.or.id/apindo/business-unit</a>
会員数	90,000社	非公開
料金	USD 200/現地側候補企業	USD 1,000/4現地側企業/日
特徴	多くのKADIN会員の中から最適な候補企業を選択可能	インドネシアの著名な事業家の集まりで、政治に対する影響力が大きい



# 3. 個別ビジネスマッチングの進め方



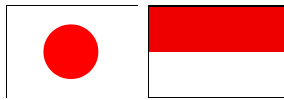
## ② 候補企業のリストアップ

- 候補企業数は面談企業数の3倍を要求
- 現地のアレンジ機関に提出する情報/要求(英語/インドネシア語)
  1. 自社の会社概要
    - 英語のカタログ and/or 英語の公式サイトURL
  2. 自社の事業概要
    - 英語のカタログ and/or 英語の公式サイトURL
  3. 今回の面談の対象事業/商品
    - 英語のカタログ and/or 英語の公式サイトURL and/or 紹介動画
  4. 候補企業に求められる要件
    - 事業分野/取り扱い商品
    - 業務内容(輸入、製造、卸、小売、EC、配送、その他)
  5. 候補企業の情報
    - 必須項目:会社名、担当者、メール、携帯電話、住所、事業分野、商品、業務内容
    - オプション:設立年、資本金、年商、拠点数、主要取引先、従業員数、他





# 3. 個別ビジネスマッチングの進め方

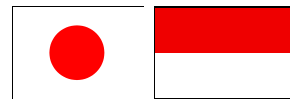


## ③ 面談企業の選別

- 面談企業数はMax 5社/日
  
- 選別の際の参考情報
  1. 公式サイト未開設の企業は基本的に不採用
  2. 取り扱い事業/商品の適正
  3. 業務内容/機能の適正
  4. 本社所在地
  5. 販売拠点
  
- 以下の優先順位で面談への招待を打診
  1. 評価A: 取引契約を前提に面談実施
  2. 評価B: 面談結果により取引契約を検討
  3. 評価C: 取引の可能性は無いので面談から外す



# 3. 個別ビジネスマッチングの進め方

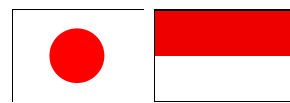


## ④ 面談資料準備

1. 企業紹介
  - スライド
  - ホームページ
  - シート(3部×企業数)
  - 基本的に英語またはインドネシア語
2. 事業/商品紹介
  - スライド
  - ホームページ
  - シート(3部×参加企業数)
  - 基本的に英語またはインドネシア語
3. 取引条件
  - 説明スライド
  - 説明シート(3部×参加企業数)
  - 価格、納期、MOQ、その他
4. サンプル/試供品
  - 1セット×参加企業数
  - 事前に海外宅急便で配送



### 3. 個別ビジネスマッチングの進め方

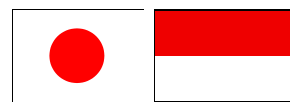


#### ⑤ 面談

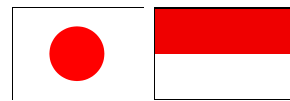
1.	参加のお礼/面談目的説明	5分
2.	企業紹介	5分
3.	事業/商品紹介	10分
4.	サンプル/試供品の試用	5分
5.	取引条件説明	5分
6.	候補企業の自己紹介	5分
7.	質疑応答/契約の是非確認	10分
	合計	45分



## 4. 面談企業に対するフォローアップ



1. 面談終了前の確認
  - 取引契約の可能性の有無
  - 後日訪問商談の是非
  - 連絡先電話/メール/WhatsApp
  
2. 面談直後の訪問
  - 経営トップへのプレゼンテーション
  - 取引契約交渉
  - 今後の進め方
  
3. 後日別途出張訪問
  - 経営トップへのプレゼンテーション
  - 取引契約交渉
  - 今後の進め方



## インドネシア進出サポート公式サイト

インドネシア進出準備から撤退までの要点を簡潔にまとめたサイト(Googleトップランキング)

<https://www.hmkt.jp/>

## インドネシア最新情報ブログ

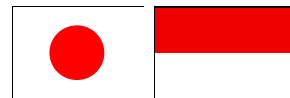
あらゆる分野での情報を毎日、どんなメディアよりも早く紹介

<http://blog.livedoor.jp/kojindonesia/>

## インドネシア進出サポートウェブセミナー

公式サイトに掲載されたセミナースライドサンプルの中から、ダウンロード件数の多いもの順に音声解説付きのスライドをアップロードしています

<https://www.youtube.com/channel/UCXghuRz7zRX5jLOXu75rQjQ>



ご清聴ありがとうございました  
ここからは質疑応答です